



Hauke Hahn

Active Sourcing & Direct Search

Sales Manager im Außendienst (m/w/d)

Sales Manager im Außendienst (m/w/d)

Contract: Vertriebs Position in Vollzeit Deutschland

Job Description: Wir lieben es, unseren Kunden Produkte und Lösungen rund um die Kabelverlegung zu bieten. Unser Auftraggeber ist ein führender Anbieter innovativer Kabeltechnik. Unser Ziel ist es, nicht nur den Breitbandausbau zu modernisieren, sondern auch zur Energiewende beizutragen und für eine nachhaltige Infrastruktur zu sorgen. Zur Verstärkung für unser Vertriebs-Team suchen wir einen Sales Manager im Außendienst (m/w/d)

- Aktive Neukundenakquise (Kaltakquise) sowie Ausbau und Betreuung bestehender Kundenbeziehungen im Vertriebsgebiet Deutschland
- Eigenständige Planung und Durchführung von Kundenbesuchen, Hunting / Farming Anteil 60/40 %
- Präsentation und Vertrieb technischer Produkte/Dienstleistungen beim Kunden vor Ort
- Pflege und Weiterentwicklung von Leads sowie strukturierte Dokumentation aller Vertriebsaktivitäten
- Erstellung von wöchentlichen Besuchsberichten und Forecasts über das ERP-System
- Enge Abstimmung mit dem Innendienst sowie relevanten Schnittstellen

Job Duties: Und das bringst Du mit um uns zu überzeugen:

- Reisetätigkeit von 80 %
- Präsenz im Büro in 1x pro Woche, sowie Möglichkeit für Homeoffice
- Vorwiegende Arbeitszeit im Außendienst (Kundenbesuche, Akquise, Betreuung)
- Erfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise im technischem Außendienst
- Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Hohe Reisebereitschaft sowie Flexibilität
- Sicherer Umgang mit ERP-Systemen und digitalen Vertriebstools
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und überzeugendes Auftreten
- Du sprichst fließend Deutsch (mind. C1) als auch Englisch (mind. B2) – in Wort und Schrift

- Du bist im Besitz eines Führerscheins der Klasse B

Unser Angebot:

- Firmenwagen mit Privatnutzung
- Strukturierte und umfassende Einarbeitung von 6–9 Monaten – je nach Vorkenntnissen in Branche
- Unterkunft für das Onboarding bei Bedarf in Mietwohnung oder Hotel möglich
- Eine verantwortungsvolle und eigenständige Vertriebsposition mit großem Gestaltungsspielraum
- Ein motiviertes und kollegiales Team
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege

Ihre Bewerbung richten Sie bitte mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an Herrn Hauke Hahn per E-Mail an hauke.hahn@onlinehome.de. Für Rückfragen können Sie mich unter 0173 – 56 99999 erreichen.

Hauke Hahn

Ihr Personal Berater für Kabeltechnik & Glasfaser

Homepage: <http://www.hauke-hahn.de>



Hauke Hahn

Active Sourcing & Direct Search

Sales Manager im Außendienst (m/w/d)

Additional information

Location **Bodensee**

Position type **Full-time employee**

Start of work **As of now**

Responsible

