



Hauke Hahn

Active Sourcing & Direct Search

Key Account Manager (m/w/d)

Key Account Manager (m/w/d)

Contract: Festanstellung in Vollzeit mit 40 Wochenstunden

Locations: Großraum Nürnberg, Gerne auch 100% Remote

Job Description: Unser Auftraggeber ist spezialisiert auf Endkundenlogistik rund um CPEs, ONTs und weitere Hardware, die Endkunden für einen reibungslosen Internetzugang benötigen. Als offizieller Distributor verschiedener Providerprogramme führender Hersteller wie AVM/Fritz!, TP-Link, Genexis, Nokia u. v. m. sorgen wir dafür, dass Stadtwerke, regionale Provider und Glasfaseranbieter bundesweit stets optimal versorgt werden.

Deine Aufgaben:

- Betreuung und Ausbau von Key Accounts (v. a. Stadtwerke & regionale Provider)
- Identifikation und Gewinnung neuer Kunden in der TK- und Glasfaserbranche
- Aktiver Vertrieb: Endkunden-Equipment, Providerprogramme, Logistikkonzepte & Refurbishment
- Bedarfsanalyse und Entwicklung individueller Angebots- und Versorgungskonzepte
- Steuerung des gesamten Sales-Prozesses – vom Erstkontakt über Angebotserstellung bis zum Abschluss
- Enge Zusammenarbeit mit Logistik, Technik und unserem Refurbishment-Team
- Teilnahme an Branchenevents, Messen und Kundenterminen deutschlandweit
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Impulse für neue Produkte und Services

Dein Profil:

- Erste Berufserfahrung im Vertrieb im Bereich Telekommunikation, Provider oder Hardware-Distribution
- Große Lernbereitschaft und Lust, Verantwortung zu übernehmen
- Kommunikationsstark, kundenorientiert und sicher im Auftreten

- Strukturierte, selbstständige Arbeitsweise sowie Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands
- Führerschein Klasse B sowie gute Deutschkenntnisse (mindestens C1), Englischkenntnisse von Vorteil

Job Offer:

- Nein – einen Obstkorb präsentieren wir nicht – aber dafür eine spannende Rolle
- Die Möglichkeit, echte Verantwortung zu übernehmen und eigene Accounts aufzubauen
- Flache Hierarchien, kurze Wege und viel persönlicher Gestaltungsspielraum
- Attraktives Fixgehalt + erfolgsabhängige Provision
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung), Smartphone & Notebook
- Mitarbeit bei einem etablierten Partner für Provider und Stadtwerke deutschlandweit

Ihre Bewerbung richtest Du bitte mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an Herrn Hauke Hahn per E-Mail an hauke.hahn@onlinehome.de oder Online unter <https://hauke-hahn.jobbase.io/>

Für Rückfragen bin ich unter 0173 – 56 99999 erreichbar.

Hauke Hahn, Personal Berater für Glasfaser & Breitband

Hofäckerallee 8, D-85774 Unterföhring, Germany

E-Mail: hauke.hahn@onlinehome.de

<https://hauke-hahn.jobbase.io/>



Hauke Hahn

Active Sourcing & Direct Search

Key Account Manager (m/w/d)

Additional information

Location Nuremberg

Position type **Full-time employee**

Start of work **As of now**

Responsible

Hauke Hahn